



## **Außendienstmitarbeiter im Bereich 3D-Drucker und Dienstleistungen gesucht!**

### **Außendienstmitarbeiter (m/w) technischer Vertrieb \*Hessen\***

Als Personalberatung finden und vermitteln wir seit mehr als 20 Jahren für unsere Auftraggeber Kandidaten in Festanstellung. Wir bilden die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kandidaten und stehen beiden Seiten objektiv beratend zur Seite. Kunden und Bewerber gleichermaßen schätzen unser Know-how und die offene Kommunikation in beide Richtungen.

Für unseren Kunden, eines der führenden Anbieter im Bereich 3D-Druck, mit Sitz in Hessen suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Außendienstmitarbeiter für den bundesweiten Einsatz

### **Außendienstmitarbeiter (m/w) technischer Vertrieb**

#### **Zu Ihren Aufgaben gehören:**

- Pflege und Ausbau des Bestandskunden, sowie Akquise und Generierung von Neukunden
- Erschließung neuer Kundenkontakte und Kommunikation mit Geschäftsführern ebenso wie Technikern, Produktmanagern oder Visionäre
- Vertrieb von Druck-Systemen und den zugehörigen Dienstleistungen
- Zu ihrem täglichen Geschäft gehören das Wecken und Erkennen von Möglichkeiten
- Eigenverantwortliches Arbeiten sowie die transparente Weitergabe von Informationen an Ihr Innendienstteam zur Konzept- und Angebotserstellung
- Die tägliche Dokumentation Ihrer Tätigkeit ist die Basis für unsere hohe Kundenzufriedenheit
- Pflege und Ausbau der Bestandskunden, sowie die Akquise und Generierung von Neukunden
- Berichterstattung direkt an die technische Geschäftsführung

#### **Was wir uns von Ihnen wünschen:**

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Außendienst, idealerweise im technischen Vertrieb oder erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen
- Ausgeprägte Zielstrebigkeit, Erfolgsorientierung und eine Selbständige Arbeitsweise
- Sehr hohe kommunikative Fähigkeiten und eine starke Teamorientierung
- Kenntnisse im Bereich Microsoft-Office Anwendungen und idealerweise CRM-System „ACT!“
- Hohe Reisebereitschaft ist erforderlich

#### **Was wir Ihnen bieten:**

- Gute Dotierung und flexible Arbeitszeiten
- Home-Office Regelung möglich
- Sehr gutes Betriebsklima
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Ausgezeichnete Einarbeitung auf die Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens

Für Fragen zur Position und zum Unternehmen stehen wir Ihnen unter **06241-9738-400** gerne jederzeit zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an [jobs@domsel.de](mailto:jobs@domsel.de)**

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: [jobs@domsel.de](mailto:jobs@domsel.de)

Domsel Consulting – Flatenstraße 2 – 68623 Lampertheim – [www.domsel.de](http://www.domsel.de)