Account Manager (m/w) im Innendienst *Stuttgart*

Unser Auftraggeber ist ein international tätiger und führender Anbieter von Produkten aus den Bereichen Datenkommunikations- und Sicherheitslösungen und elektrischer und elektronischer Kabel und Leitungen. Seine weltweit verfügbaren innovativen Logistik-Services ermöglichen den Kunden die Reduzierung ihrer Gesamtkosten für Fertigung und Implementierung.

Für den Standort Stuttgart suchen wir einen engagierten und motivierten

Account Manager (m/w) im Innendienst (Gebiet Polen)

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Die Kommunikation mit Einkäufern, Technikern und Projektverantwortlichen aus den Bereichen Kupfer- und LWL-Verkabelung, Verkabelung der Stromversorgung sowie mit OEM´s im Kabelumfeld
- Sie pflegen und vertiefen Ihre Bestandskundenbeziehungen
- Sie knüpfen Kontakt zu neuen Kunden und vertiefen die Kundenbeziehungen
- Sie bearbeiten Kundenanfragen
- Sie stehen Ihren Kunden in den Projekten als kompetenter Ansprechpartner bis hin zur Angebotserstellung zur Seite

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Nach Ihrer Ausbildung (gerne im technischen Bereich) haben Sie bereits erste Erfahrungen im Vertrieb technischer Produkte gesammelt
- Kenntnisse im Umfeld Verkabelung, Stromversorgung und im OEM-Bereich erleichtern Ihren Einstieg
- Wichtig ist uns Ihre überzeugende und vertriebsorientierte Persönlichkeit
- Kundenorientierung und zielorientiertes Handeln gehören zu Ihrem Handwerkszeug
- Sie bringen gute MS-Office-Kenntnisse mit und verfügen über sehr gute Polnisch Sprachkenntnisse sowie über gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten:

- Eine umfangreiche Einarbeitung
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Einen umfangreichen Kundenstamm
- Flache Hierarchien in einer international geprägten Arbeitsatmosphäre
- Festanstellung mit spannenden Projekten
- Leistungsorientiertes Gehaltspaket mit einem fixen und variablen Anteil
- Eine spannende Herausforderung beim Marktführer

Wenn wir Sie neugierig gemacht haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Fragen zur Position und zum Unternehmen stehen wir Ihnen unter **06241-9738-400** gerne jederzeit zur Verfügung.

Als Personalberatung finden und vermitteln wir seit mehr als 19 Jahren für unsere Auftraggeber Kandidaten in Festanstellung. Wir bilden die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kandidaten und stehen beiden Seiten objektiv beratend zur Seite. Kunden und Bewerber gleichermaßen schätzen unser Know-how und die offene Kommunikation in beide Richtungen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: jobs@domsel.de

Domsel Consulting - Flatenstraße 2 - 68623 Lampertheim - www.domsel.de