



Leitender Mitarbeiter (m/w/d) für Verkauf und Vermietung *Standort Südhessen mit bundesweitem Vertrieb*

Als Personalberatung finden und vermitteln wir seit mehr als 20 Jahren für unsere Auftraggeber Kandidaten in Festanstellung. Wir bilden die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kandidaten und stehen beiden Seiten objektiv beratend zur Seite. Kunden und Bewerber gleichermaßen schätzen unser Know-how und die offene Kommunikation in beide Richtungen.

Unser Auftraggeber mit Sitz in Südhessen, der seit über 40 Jahren im Bereich Kommunalfahrzeug-technik tätig ist, gilt heute als einer der führenden Anbieter für die Vermietung und den Verkauf von Kommunalfahrzeugen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Leitenden Mitarbeiter (m/w/d) für Verkauf und Vermietung

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Besuch und Pflege von Bestandskunden
- Akquise von Mietverträgen im Bereich Nutzfahrzeuge sowie Neukundenakquise
- Strategischer Auf- und Ausbau von Kunden und Partnern sowie Identifikation neuer Absatzpotentiale
- Fachliche und disziplinarische Führung eines Vertriebsteams
- Bearbeitung von Ausschreibungen

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung idealerweise zum Automobilkaufmann oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Vertriebserfahrung und gutes technisches Verständnis
- Sicheres Auftreten sowie überzeugende Motivations- und Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Empathie-Fähigkeit sowie eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Gute allgemeine IT-Kenntnisse und CRM-Tools Know-how
- Erfahrung im öffentlichen Vergaberecht von Vorteil
- Eine ergebnisorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Spaß an Kommunikation auf unterschiedlichen Ebenen national und international
- Geschick im Umgang mit Menschen und wechselnden Herausforderungen in einem stetig wachsenden Markt
- Reisebereitschaft sowie sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten:

- Eine verantwortungsvolle Führungsaufgabe mit großem Entwicklungspotenzial
- Flache Hierarchien und eigene Entscheidungsspielräume
- Kollegiale Zusammenarbeit in einer familiären Arbeitsatmosphäre
- Firmenfahrzeug nach der Probezeit
- Open Door Policy

Für Fragen zur Position und zum Unternehmen stehen wir Ihnen unter **06241-9738.400** gerne jederzeit zur Verfügung.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: jobs@domsel.de

Domssel Consulting – Flatenstraße 2 – 68623 Lampertheim – www.domsel.de