Mitarbeiter (m/w) Vertriebsinnendienst *Rhein-Main-Region*

Als Personalberatung finden und vermitteln wir seit mehr als 20 Jahren für unsere Auftraggeber Kandidaten in Festanstellung. Wir bilden die Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kandidaten und stehen beiden Seiten objektiv beratend zur Seite. Kunden und Bewerber gleichermaßen schätzen unser Know-how und die offene Kommunikation in beide Richtungen.

Unser Auftraggeber liefert seit mehr als 100 Jahren Schaltschranklösungen im Kundenauftrag. Das umfassende Sortiment an Standardschränken für Wand, Boden o. a. ist benutzerfreundlich und für jede Arbeitsumgebung geeignet. Die Produkte entsprechen der höchsten ISO-Norm. Das Unternehmen hat eine weltweite Präsenz mit Vertretung in 45 Ländern. Es besitzt die technischen Fähigkeiten für Projektmanagement und Servicesupport.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Mitarbeiter (m/w) Vertriebsinnendienst

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Erstellung von Standard-Angeboten, häufig laut Zeichnungsvorlage
- Mitarbeit bei der erfolgreichen Lieferung von Produkten und Dienstleistungen
- Regelmäßige Unterstützung sowohl während des Vorverkaufs, als auch nach der Bestellung
- Verwaltungsaufgaben wie Auftragserfassung, Änderung von Bestellungen, Gutschriften/Lastschriften, Umplanungen, Stornierungen, Fakturierungen
- Bearbeiten von Kundenanfragen und Reklamationen
- Beantwortung von Preis- und Verfügbarkeitsanfragen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst und Einkauf

Was wir uns von Ihnen wünschen:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung zum Industriekaufmann, Groß- und Außenhandelskaufmann und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Mindestens 1 bis 2 Jahre Berufserfahrung und Erfahrung im Umgang mit Kunden sind wünschenswert
- Software-Affinität wäre von Vorteil, da 6 unterschiedliche Softwaresysteme im Einsatz
- Kundenorientierte Handlungsweise, betriebswirtschaftlichen Denken sowie Teamfähigkeit
- Sehr gut organisiert, Stress-resistent, mit Reklamationen umgehen können, Hohe Serviceorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich

Was wir Ihnen bieten:

- Eine unbefristete Vollzeitstelle
- Qualifizierte Einarbeitung in der Muttergesellschaft
- Gute sozialen Leistung (z. B. betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Yogakurse)
- Parkmöglichkeiten am Haus vorhanden
- Kollegiales Team

Für Fragen zur Position und zum Unternehmen stehen wir Ihnen unter **06241-9738-400** gerne jederzeit zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an jobs@domsel.de

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: jobs@domsel.de

Domsel Consulting – Flatenstraße 2 – 68623 Lampertheim – www.domsel.de